

Literaturverzeichnis

zu Johannes Bröcker/Michael Fritsch (Hrsg.): Ökonomische Geographie
Verlag Franz Vahlen München 2012
ISBN 978 3 8006 3888 8

- Aghion, P., Howitt, P. (1998). *Endogenous growth theory*, 2nd printing, Cambridge (Mass): MIT Press.
- Alonso, W. (1964). *Location and Land Use*, Cambridge (Mass.): Harvard University Press.
- Anderson, J. van Wincoop, E. (2004). Trade costs, *Journal of Economic Literature*, 42, 691–751.
- Andersson, M., Koster, S. (2011). Sources of persistence in regional start-up rates – evidence from Sweden, *Journal of Economic Geography*, 11, 179–201.
- Armstrong, H. W. (1995). Convergence among Regions of the European Union 1950–1990, *Papers in Regional Science*, 74, 143–152.
- Arnold, V. (1992). *Theorie der Kollektivgüter*, München: Vahlen.
- Aschauer, D. (1989a). Is Public Expenditure Productive? *Journal of Monetary Economics*, 1989, 177–200.
- Aschauer, D. (1989b). Does Public Capital Crowd Out Private Capital? *Journal of Monetary Economics*, 1989, 178–235.
- Asheim, B., Gertler, M. (2005). Regional Innovation systems and the Geographical Foundations of Innovation, in J. Fagerberg, D.C. Mowery, R.R. Nelson (Hrsg.): *The Oxford Handbook of Innovation*, Oxford: Oxford University Press, 291–317.
- Audretsch, D.B., Grilo, I., Thurik, R. (Hrsg.) (2007). *Handbook of Research on Entrepreneurship Policy*, Cheltenham: Elgar.
- Bairoch, P. (1991). The City and Technological Innovation, in P. Higonnet, D.S. Landes, H. Rosovsky (Hrsg.), *Favorites of Fortune, Technology, Growth, and Economic Development since the Industrial Revolution*, Cambridge (Mass.): Harvard University Press, 159–176.
- Baldwin, R., Forslid, R., Martin, P., Ottaviano, G., Robert-Nicoud, F. (2003). *Economic Geography and Public Policy*, Princeton: Princeton University Press.
- Barro, R.J., Sala-i-Martin, X. (1991). Convergence across States and Regions, *Brookings Papers on Economic Activity*, 1, 107–182.
- Barro, R., Sala-i-Martin, X. (1995). *Economic Growth*, New York: McGraw-Hill.
- Batten, D., Karlsson, C. (Hrsg.) (1996). *Infrastructure and the Complexity of Economic Development*, Berlin: Springer.

- BBSR (2009). *Regionaler Preisindex*, Bundesinstitut für Bau-, Stadt- und Raumforschung (Hrsg.), Bonn.
- BBSR (2005). *Raumordnungsbericht 2005*, Bonn Bundesinstitut für Bau-, Stadt- und Raumforschung.
- Blankart, Ch. B. (2011). *Öffentliche Finanzen in der Demokratie: eine Einführung in die Finanzwissenschaft*, 8. Auflage, München: Vahlen.
- Breschi, S., Lissoni, F. (2001). Knowledge Spillovers and Local Innovation Systems: A Critical Survey, *Industrial and Corporate Change*, 10, 975–1005.
- Brüderl, J., Preisendörfer, P., Ziegler, R. (2007). *Der Erfolg neugegründeter Betriebe: eine empirische Studie zu den Chancen und Risiken von Unternehmensgründungen*, 3. erweiterte Auflage, Berlin: Duncker & Humblot.
- Bünstorf, G., Fornahl, D. (2009). B2C – bubble to cluster: the dot-com boom, spin-off entrepreneurship, and regional agglomeration, *Journal of Evolutionary Economics*, 19, 349–378.
- Bünstorf, G., Klepper, S. (2009). Heritage and Agglomeration: The Acron tyre cluster revisited, *Economic Journal*, 119, 705–733.
- Cadot, O., Röller, L.-H., Stephan, A. (2006). Contribution to Productivity or Pork Barrel? The Two Faces of Infrastructure Investment, *Journal of Public Economics*, 90, 1133–1153.
- Capozza, D., van Order, R. (1987). Spatial competition, J. Eatwell (Hrsg.), *The New Palgrave: a Dictionary of Economics*, Vol. 4, London: Macmillan, 425–428.
- Cheshire, P. (1995). A new Phase of Urban Development in Western Europe? The Evidence for the 1980s, *Urban Studies*, 32, 1045–1063.
- Cheshire, P. (1999). Trends in Sizes and Structures of Urban Areas, in P. Cheshire, E.S. Mills (Hrsg.), *Handbook of Regional and Urban Economics*, Vol. 3, Amsterdam: Elsevier, 1339–1373.
- Christaller, W. (1933). *Die zentralen Orte in Süddeutschland: eine ökonomisch-geographische Untersuchung über die Gesetzmäßigkeit der Verbreitung und Entwicklung der Siedlungen mit städtischen Funktionen*, Jena: G. Fischer.
- Ciccone, A., Hall, R. (1996). Productivity and the Density of Economic Activity, *American Economic Review*, 86, 54–70.
- Dicken, P., Lloyd, P. (1990). *Location in Space: Theoretical Perspectives in Economic Geography*, New York: Harper Collins.
- Diewert, W. (1986). *The Measurement of the Economic Benefits of Infrastructure Services*, Heidelberg: Springer.
- Dohse, D., Laaser, C.-F., Schrader, J.V., Soltwedel, R. (2005). *Raumstruktur im Internetzeitalter: Tod der Distanz? Eine empirische Analyse*, Kiel: Institut für Weltwirtschaft (Kieler Diskussionsbeiträge 416/417).
- Domschke, W., Drexel, A., Krispin, G. (1999). *Betriebliche Standortplanung*, Darmstadt: Technische Universität, Institut für Betriebswirtschaftslehre.

- Duranton, G. (2006). Some Foundations for Zipf's Law: Product Proliferation and Local Spillovers, *Regional Science and Urban Economics*, 36, 542–563.
- Duranton, G. (2008). Spatial economics, S. Durlauf, L. Blume (Hrsg.), *New Palgrave Dictionary of Economics*, 2nd ed., London: Macmillan.
- Duranton, G., Puga, D. (2004). Micro-foundations of urban agglomeration economies, in J. Henderson and J.-F. Thisse (Hrsg.), *Cities and Geography, Handbook of Regional and Urban Economics*, Vol. 4, Amsterdam: Elsevier, 2063–2117 (Chapter 48).
- Eberstein, H.-H., Karl, H. (Hrsg.) (2006). *Handbuch der regionalen Wirtschaftsförderung*, Köln: Otto Schmidt.
- Eckey, H.-F., Kosfeld, R., Türck, M. (2007). Regional convergence in Germany: a geographically weighted regression approach, *Spatial Economic Analysis*, 2, 45–64.
- Eckey, H.-F. (2008). *Regionalökonomie*, Wiesbaden: Gabler.
- Edquist, C. (2005). Systems of Innovation – Perspectives and Challenges, in Jan Fagerberg, in D.C. Mowery und R.R. Nelson (Hrsg.): *The Oxford Handbook of Innovation*, Oxford: Oxford University Press, 181–208 (Kapitel 7).
- Eeckhout, J. (2004). Gibrat's Law for (All) Cities, *American Economic Review*, 94, 1429–1450.
- Enright, M. (2003). Regional clusters: What we know and what we should know, in J. Bröcker, D. Dohse, R. Soltwedel (Hrsg.), *Innovation Clusters and Interregional Competition*, Berlin: Springer, 99–129.
- Etzkowitz, H., Leydesdorff, L. (2000). The dynamics of innovation: from national systems and 'mode 2' to a Triple Helix of university-industry-government relations, *Research Policy*, 29, 109–123.
- Eurostat (2010). Europäische Regional- und Städtestatistik, *Regionale Volkswirtschaftliche Gesamtrechnungen*, Luxemburg: Statistisches Amt der Europäischen Kommission.
- Fritsch, M., Grotz, R. (2002). *Das Gründungsgeschehen in Deutschland – Darstellung und Vergleich der Datenquellen*, Heidelberg: Physica.
- Fritsch, M., Mueller, P. (2007). The Persistence of Regional New Business Formation-Activity over Time – Assessing the Potential of Policy Promotion Programs, *Journal of Evolutionary Economics*, 17, 299–315.
- Fritsch, M., Falck, O. (2007). New Business Formation by Industry over Space and Time: A Multi-Dimensional Analysis, *Regional Studies*, 41, 157–172.
- Fritsch, M. (2008). Die Arbeitsplatzeffekte von Gründungen – Ein Überblick über den Stand der Forschung, *Zeitschrift für Arbeitsmarktforschung*, 41, 55–69.
- Fritsch, M. (2011a). *Marktversagen und Wirtschaftspolitik*, 8. Auflage, München: Vahlen.
- Fritsch, M. (2011b). The effect of new business formation on regional development – Empirical evidence, interpretation, and avenues for further research, in M. Fritsch (Hrsg.) *Elgar Handbook of Research on Entrepreneurship and Regional Development*, Cheltenham: Elgar, 365–381.
- Fritsch, M., Schroeter, A. (2011). Why Does the Effect of New Business Formation Differ Across Regions? *Small Business Economics*, 36, 383–400.

- Fritsch, M., Slavtchev, V. (2011). Determinants of the Efficiency of Regional Innovation Systems, *Regional Studies*, 45, 905–918.
- Fujita, M. (1990). *Urban Economic Theory – Land Use and City Size*, Cambridge: Cambridge University Press.
- Fujita, M., Krugman, P., Venables, A. (1999). *The spatial economy: cities, regions and international trade*, Cambridge (Mass.): MIT Press.
- Fujita, M., Thisse, J.-F. (2002). *Economics of Agglomeration: Cities, Industrial Location, and Regional Growth*, Cambridge (Mass.): Cambridge University Press.
- Gabaix, X. (2006). Zipf's Law for Cities: An Explanation, *The Quarterly Journal of Economics*, 114, 739–767.
- Gemeinschaftsgutachten (2000). Fraunhofer-Institut für Systemtechnik und Innovationsforschung (Hrsg.), in Zusammenarbeit mit dem Institut für Weltwirtschaft, Kiel, dem NIW, Hannover, und dem DIW, Berlin, *Regionale Verteilung von Innovations- und Technologiepotentialen in Deutschland und Europa*, Endbericht an das Bundesministerium für Bildung und Forschung, Karlsruhe.
- Giersch, H. (1990). Raum und Zeit im weltwirtschaftlichen Denkanatz: Thünen-Vorlesung 1989, *Zeitschrift für Wirtschafts- und Sozialwissenschaften*, 110, 1–19.
- Glaeser, Edward L. (1998). Are Cities Dying? *Journal of Economic Perspectives*, 12, 139–160.
- Grabher, G. (1993). The weakness of strong ties: the lock-in of regional developments in the Ruhr area, in G. Grabher (Hrsg.), *The embedded firm – On the socioeconomics of industrial networks*, London: Routledge, 255–277.
- Gramlich, E.M. (1994). Infrastructure Investment: A Review Essay, *Journal of Economic Literature*, 1176–1196.
- Haughwout, A.F. (2001). Infrastructure and Social Welfare in Metropolitan America, *Economic Policy Review*, 7, 1–16.
- Haughwout, A.F. (2002). Public Infrastructure Investments, Productivity and Welfare in Fixed Geographic Areas, *Journal of Public Economics*, 3, 405–428.
- Helliwell, J.F. (1998). *How Much Do National Borders Matter?* Washington D.C.: Brookings Institution Press.
- Helliwell, J.F. (2002). Measuring the Width of National Borders, *Review of International Economics*, 10, 517–524.
- Henderson, J. (1974). The sizes and types of cities, *American Economic Review*, 64, 640–656.
- Herrmann, H., Schmidtke W.-D., Bröcker J., Peschel K. (1982). *Kommunikationskosten und internationaler Handel*, München: V. Florentz.
- Hirschman, A.O. (1958). *Strategy of Economic Development*, New Haven and London: Yale University Press.
- Holtz-Eakin, D. (1994). Public Sector Capital and the Productivity Puzzle, *Review of Economics and Statistics*, 76, 12–21.

- Hotelling, H. (1929). Stability in Competition, *Economic Journal*, 39, 41–57.
- INKAR (2003). *INKAR – Indikatoren und Karten zur Raumentwicklung* (CD-ROM), Bonn: Bundesamt für Bauwesen und Raumordnung.
- Jochimsen, R. (1966). *Theorie der Infrastruktur: Grundlagen der marktwirtschaftlichen Entwicklung*, Tübingen: Mohr/Siebeck.
- Kelley, D., Bosma, N., Amorós, J.E. (2011). *Global Entrepreneurship Monitor 2010 Executive Report*, Babson Park (MA): Babson College.
- Kemmerling, A., Stephan, A. (2002). The Contribution of Local Public Infrastructure to Private Productivity and its Political Economy: Evidence from a Panel of Large German Cities, *Public Choice*, 113, 403–424.
- Klepper, S. (2009). Spinoffs: a review and synthesis, *European Management Review*, 6, 159–171.
- Kline, S.J., Rosenberg, N. (1986). An Overview of Innovation, in R. Landau, N. Rosenberg (Hrsg.), *The Positive Sum Strategy*, Washington, D.C.: National Academy Press, 275–305.
- Koschatzky, K. (2001). *Räumliche Aspekte des Innovationsprozesses*, Münster: Lit.
- Krugman, P. (1991a). Increasing returns and economic geography, *Journal of Political Economy*, 99, 483–499.
- Krugman, P. (1991b). *Geography and Trade*, London: MIT Press.
- Launhardt, W. (1885). *Mathematische Begründung der Volkswirtschaftslehre*, Leipzig: Engelmann.
- Leitao, J., Baptista, R. (Hrsg.) (2009). *Public Policies for Fostering Entrepreneurship*, Dordrecht: Springer.
- Licht, G., Seitz, H. (1995). The Impact of Public Infrastructure Capital on Regional Manufacturing Production Cost, *Regional Studies*, 29, 231–240.
- Lösch, A., (1940). *Die räumliche Ordnung der Wirtschaft*, Jena: Fischer.
- Lucas, Robert E. (1988). On the Mechanics of Economic Development, *Journal of Monetary Economics*, 22, 3–42.
- Lundvall, B.-A., Johnson, B. (1994). The Learning Economy, *Industry and Innovation*, 1, 23–42.
- Lundström, A., Stevenson, L. A. (2005). *Entrepreneurship policy: theory and practice*, New York: Springer.
- Marshall, A. (1890), *Principles of Economics*, London: Macmillan.
- Maußner, A., Klump, R. (1996), *Wachstumstheorie*, Berlin: Springer.
- McCallum, J. (1995). National Borders Matter: Canada-U.S. Regional Trade Patterns, *American Economic Review*, 85, 615–623.
- Mills, E. (1972). *Studies in the Structure of the Urban Economy*, Baltimore: John Hopkins University Press.

- Molle, W. (2007). *European Cohesion Policy*, New York: Routledge.
- Munnell, A. (1993). An Assessment of Trends in and Economic Impacts of Infrastructure Investments, in OECD (1993): *Infrastructure Policy for the 1990s*, Paris: OECD, 21–54.
- Muth, R. (1969). *Cities and Housing*, Chicago: University of Chicago Press.
- Myrdal, G. (1959), *Ökonomische Theorie und unterentwickelte Regionen*, Stuttgart: Fischer.
- Noteboom, B., Stam, E. (2008). *Micro-Foundations for Innovation Policy*, Amsterdam: Amsterdam University Press.
- o.V. (2008). *Encyclopædia Britannica*, academic edition, Chicago (Ill): Encyclopædia Britannica Inc.
- Parker, S. C. (2009). *The Economics of Entrepreneurship*, Cambridge: Cambridge University Press.
- Pereira, A. M., Andraz, J. M. (2003). On the Impact of Public Investment on the Performance of U.S. Industries, *Public Finance Review*, 31, 66–90.
- Pfähler, W., Hofmann, U., Lehmann-Grube, U. (1995). Infrastruktur und Wirtschaftsentwicklung. In A. Oberhauser (Hrsg.): *Finanzierungsprobleme der deutschen Einheit III*, Berlin: Duncker & Humblot, 71–187.
- Porter, M. (1998). Clusters and the new economics of competition. In: *Harvard Business Review*, November-December, 77–90.
- Powell, W. W., Grodal, S. (2005). Networks of Innovators, in J. Fagerberg, D. C. Mowery, R. R. Nelson (Hrsg.): *The Oxford Handbook of Innovation*, Oxford: Oxford University Press, 56–85 (Kapitel 3).
- Puga, D. (1999). The rise and fall of regional inequalities, *European Economic Review*, 43, 303–334.
- Ratti, R., Bramanti, A., Gordon, R. (1997). *The dynamics of innovative regions: the GREMI approach*, Aldershot: Ashgate.
- Rauch, J. E. (1993). Productivity Gains from Geographic Concentration of Human Capital: Evidence from the Cities, *Journal of Urban Economics*, 34, 380–400.
- Rebelo, S. (1991). Long run policy analysis and long run growth, *Journal of Political Economy*, 99, 500–521.
- Romer, P. (1993). Economic Growth, in D.R. Henderson (Hrsg.): *The Fortune Encyclopedia of Economics*, New York: Time Warner.
- Romer, P.-M. (1986). Increasing returns and long-run growth, *Journal of Political Economy*, 94, 1002–1037.
- Romer, P.-M. (1990). Endogenous technological change, *Journal of Political Economy*, 98, 71–102.
- Rosen, K. T., Resnick, M. (1980). The Size Distribution of Cities: An Examination of the Pareto Law and Primacy, *Journal of Urban Economics*, 8, 165–186.

Rutten, R., Boekema, F. (2007) (Hrsg.). *The Learning Region: Foundations, State of the Art, Future*, Cheltenham: Elgar.

Sachverständigenrat zur Begutachtung der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung (2010): Jahresgutachten 2010/2011, Wiesbaden.

Samuelson, P.-A. (1983), Thünen at two hundred, *Journal of Economic Literature*, 21, 1468–1488.

Schindele, Y., Weyh, A. (2011). The Direct Employment Effects of New Businesses in Germany Revisited – An Empirical Investigation for 1976 – 2004, *Small Business Economics*, 36, 353–363.

Schmiedl, D., Niedermeyer, G. (2006). *Patentatlas Deutschland – Regionaldaten der Erfindungstätigkeit*, Ausgabe 2006, München: Deutsches Patent- und Markenamt.

Schumpeter, J.A. (1911). *Theorie der wirtschaftlichen Entwicklung: Eine Untersuchung über Unternehmervergewinn, Kapital, Kredit, Zins und den Konjunkturzyklus*, Berlin: Duncker & Humblot.

Seidel, B., Vesper, D. (2001). *Einige Ergänzungen zur Berechnung des staatlichen Anlagevermögens in Ost- und Westdeutschland*, Berlin: Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung (DIW).

Seitz, H. (1994). Public Capital and the Demand for Private Inputs, *Journal of Public Economics*, 54, 287–307.

Seitz, H. (1995). Infrastruktur und industrielle Entwicklung in Städten, in B. Gahlen, H. Hesse, H.J. Ramser (Hrsg.): *Standort und Region. Neue Ansätze zur Regionalökonomik*. Tübingen: Mohr/Siebeck, 125–147.

Seitz, H. (2000). Infrastructure, Industrial Development and Employment in Cities: Theoretical Aspects and Empirical Evidence, *International Regional Science Review*, 23, 259–280.

Seitz, H. (2001). Infrastructure Investment and Economic Activity: Theoretical Issues and International Evidence, in Deutsche Bundesbank (Hrsg.): *Investing Today for the World of Tomorrow*, Berlin: Springer, 85–124.

Seitz, H., Kurz, C. (1999). Arbeitslosigkeit, Zuwanderungen und Sozialhilfe: Eine Analyse der Determinanten und der Finanzierung der Sozialhilfeausgaben, *Finanzarchiv*, 56, 518–555.

Siedentop, S. (2008). Die Rückkehr der Städte? Zur Plausibilität der Reurbanisierungshypothese, *Informationen zur Raumentwicklung* (3/4), 193–209.

Solow, R.-M. (1956). A contribution to the theory of economic growth, *Quarterly Journal of Economics*, 70, 65–94.

Statistische Ämter des Bundes und der Länder (2010). *Erwerbstätigenrechnung*, Reihe 2, Band 1, Erwerbstätige in den kreisfreien Städten und Landkreisen der Bundesrepublik Deutschland 1991 bis 2008, Wiesbaden.

Statistische Ämter der Länder (2010). *Volkswirtschaftliche Gesamtrechnungen der Länder*, Reihe 2, Kreisergebnisse Band 1, Bruttoinlandsprodukt, Bruttowertschöpfung in den kreisfreien Städten und Landkreisen Deutschlands 1992 und 1994 bis 2008, Wiesbaden.

- Stephan, A. (2000). Regional Infrastructure Policy and its Impact on Productivity: A Comparison of Germany and France, *Konjunkturpolitik*, 46, 327–356.
- Sternberg, R. (Hrsg.) (2006). *Deutsche Gründungsregionen*, Berlin: Lit.
- Sternberg, R. (2011). Regional determinants of entrepreneurial activities – theories and empirical evidence, in M. Fritsch (Hrsg.): *Handbook of Research on Entrepreneurship and Regional Development*, Cheltenham: Elgar.
- Storper, M., Venables, A. (2004). Buzz: Face-to-face contact and the urban economy, *Journal of Economic Geography*, 4, 351–370.
- Stouffer, S.A. (1940). Intervening Opportunities: A Theory Relating Mobility and Distance, *American Sociological Review*, 5, 845–867.
- Sveikauskas, L. (1975). The Productivity of Cities, *Quarterly Journal of Economics*, 89, 393–411.
- Trevino, L., Lengel, R., Daft, R. (1987). Media symbolism, media richness and media choice in organizations, *Communication Research*, 14, 553–574.
- United Nations (2008). Department of Economic and Social Affairs, Population Division (Hrsg.), *World Urbanization Prospects: The 2008 Revision Population Database*, New York.
- Ventura, J., (1997). Growth and interdependence, *The Quarterly Journal of Economics*, 112, 57–84.
- Veuglers, R. (1998). Collaboration in R&D: An Assessment of Theoretical and Empirical Findings, *De Economist*, 146, 419–443.
- von Hippel, E. (1994). „Sticky information“ and the locus of problem solving: implications for innovations, *Management Science*, 40, 429–439.
- von Thünen, J.H. (1826). *Der Isolierte Staat in Beziehung auf Landschaft und National-ökonomie*, Hamburg: Perthes.
- Wagner, J., Sternberg, R. (2004). Start-up Activities, Individual Characteristics, and the Regional Milieu: Lessons for Entrepreneurship Support policies from German Micro Data, *Annals of Regional Science*, 38, 219–240.
- Weber, A. (1909). *Reine Theorie des Standorts*, Tübingen: Mohr.
- Weil, D.-N. (2005). *Economic Growth*, Boston (Mass.): Pearson Addison Wesley.
- Wennekers, S., Thurik, R. (1999). Linking Entrepreneurship and Economic Growth, *Small Business Economics*, 13, 27–55.
- Zahra, S., George, G. (2002). Absorptive capacity: a review, reconceptualization and extension, *Academy of Management Review*, 27, 85–203.
- Zipf, G.K. (1949). *Human Behavior and the Principle of Least Effort: An Introduction to Human Ecology*, Cambridge (Mass.): Addison-Wesley.
- Zodrow, G., Mieszkowski, P. (1986). Pigou, Tiebout, Property Taxation and the Underprovision of Local Public Goods, *Journal of Urban Economics*, 19, 356–370.