

## Leitfaden für Existenzgründer

Wie man sich als Ingenieur selbstständig macht

Bearbeitet von  
Erhard Sanft

5. Auflage 2014. Buch. VIII, 241 S. Hardcover

ISBN 978 3 642 54530 6

Format (B x L): 16,8 x 24 cm

[Weitere Fachgebiete > Technik > Technik Allgemein > Technik: Berufe & Ausbildung](#)

schnell und portofrei erhältlich bei

  
DIE FACHBUCHHANDLUNG

Die Online-Fachbuchhandlung [beck-shop.de](http://beck-shop.de) ist spezialisiert auf Fachbücher, insbesondere Recht, Steuern und Wirtschaft. Im Sortiment finden Sie alle Medien (Bücher, Zeitschriften, CDs, eBooks, etc.) aller Verlage. Ergänzt wird das Programm durch Services wie Neuerscheinungsdienst oder Zusammenstellungen von Büchern zu Sonderpreisen. Der Shop führt mehr als 8 Millionen Produkte.

---

## Vorwort

Für die Gründer von Unternehmen aller Art existiert ein großes Angebot an einschlägiger Literatur. Bücher, die dieses Thema aufgreifen, sind jedoch fast ausschließlich nur auf Gründungen von Gewerbetrieben wie Handwerks- und Handelsunternehmen, produzierende Unternehmen usw. ausgerichtet. Dies ist verständlich, denn diese Branchen haben innerhalb der gesamten Neugründungen prozentual den größten Anteil.

Der Ingenieur als Existenzgründer muss jedoch viele Rahmenbedingungen und Einzelgesichtspunkte (z. T. völlig anderer Art) bei der Planung, Vorbereitung und Führung seines Büros berücksichtigen. Und genau darauf wird in den Gründungsplanungen für andere Zielbranchen und Zielgruppen ausgerichteten Textquellen, selten oder gar nicht eingegangen.

Das vorliegende Buch beschreibt daher nicht nur die wichtige Vorbereitung der Gründung als Kernaktivität des Ingenieurs, sondern setzt sich vertieft mit weiteren unverzichtbaren Bereichen auseinander, die nach Auffassung des Autors erst den nachhaltigen Erfolg des Büros ermöglichen. Ausgerichtet auf die Tätigkeit und den Markt des Ingenieurbüros gehören u. a. dazu:

- Wichtigste Plattform für die Selbständigkeit: die Gründungsidee.
- Der Ingenieur als Unternehmer, Analyse und Anforderungsprofil.
- Chancen und Risiken von unterschiedlichen Kooperationsformen.
- Kosten- und Leistungsrechnung, Kalkulation und Projektcontrolling.
- Die Geschäftspläne (Von der richtigen Rechtsform bis zur Rentabilitätsvorschau. Die Herausforderung: Umsatzplanung für ein Ingenieurbüro).
- Einstieg in den Markt:  
wie spricht man Auftraggeber an und wie sollten Sie nachfassen?
- Die ersten Schritte:  
Wie formulieren Sie ein professionelles Direct Mailing, welche Regeln müssen Sie beim Nacharbeiten mit dem Telefon beachten.
- Schlüsselfrage zu Preisen und Honoraren:  
über was sollen Auftraggeber denn mit Ihnen verhandeln wenn Sie nur einen Preis anbieten?
- Die Personalsuche: Stellenangebot formulieren, Anforderungsprofil erstellen.

Der Ingenieur als Existenzgründer muss also keine weiteren überfachlichen Quellen erschließen, um alle Kenntnisse und Anforderungen im Zusammenhang mit der Gründung und dem Betrieb seines Büros zu erhalten. Dieses Buch liefert weitgehende Informationen, Anregungen und Beispiele ausgerichtet auf einen speziellen Zweck:

**Die Gründung und Führung eines Ingenieurbüros.**

Der Autor wünscht Ihnen viel Erfolg bei der Gründung und eine glückliche Hand bei den unternehmerischen Entscheidungen und Aktivitäten in der Entwicklung Ihrer Büros.

Urbach, im Sommer 2014

Erhard Sanft

Leitfaden für Existenzgründer

Wie man sich als Ingenieur selbstständig macht

Sanft, E.

2014, VIII, 230 S. 12 Abb., Hardcover

ISBN: 978-3-642-54530-6