

# Internationale Handelsgeschäfte

Das Recht des grenzüberschreitenden Handels

VON

Prof. Dr. Rainer Gildeggen, Prof. Dr. Andreas Willburger

4. Auflage

[Internationale Handelsgeschäfte – Gildeggen / Willburger](#)

schnell und portofrei erhältlich bei [beck-shop.de](http://beck-shop.de) DIE FACHBUCHHANDLUNG

Thematische Gliederung:

[Gesamtdarstellungen](#)

Verlag Franz Vahlen München 2012

Verlag Franz Vahlen im Internet:

[www.vahlen.de](http://www.vahlen.de)

ISBN 978 3 8006 3955 7

# beck-shop.de

Gildeggen/Willburger

Internationale Handelsgeschäfte

**beck-shop.de**

# beck-shop.de

## Internationale Handelsgeschäfte

Das Recht des grenzüberschreitenden Handels

von

Prof. Dr. Rainer Gildeggen

Prof. Dr. Andreas Willburger

4., überarbeitete Auflage

Verlag Franz Vahlen München

# beck-shop.de

VERLAG  
VAHLEN  
MÜNCHEN  
[www.vahlen.de](http://www.vahlen.de)

ISBN 978 3 8006 3955 7

© 2012 Verlag Franz Vahlen GmbH  
Wilhelmstraße 9, 80801 München  
Satz: Fotosatz Buck  
Zweikirchener Straße 7, 84036 Kumhausen  
Druck und Bindung: Druckhaus Nomos  
In den Lissen 12, 76547 Sinzheim

Gedruckt auf säurefreiem, alterungsbeständigem Papier  
(hergestellt aus chlorfrei gebleichtem Zellstoff)

## Vorwort zur 4. Auflage

Dieses Buch wendet sich an Studenten des Wirtschaftsrechts in den höheren Semestern und in Masterstudiengängen sowie an fortgeschrittene Studenten der Betriebswirtschaftslehre. Es richtet sich darüber hinaus an all diejenigen, die sich einen ersten Überblick über das Recht der internationalen Handelsgeschäfte verschaffen möchten. Der Leser sollte im Rahmen seiner Ausbildung, seiner praktischen Erfahrungen in Betrieben oder aus sonstigen Quellen ein Grundverständnis des Vertragsrechts erworben haben. Dieses bezieht sich meist auf Verträge, die zwischen Partnern aus demselben Staat geschlossen wurden. Hier sollen grenzüberschreitende Verträge, also vor allem solche zwischen Geschäftspartnern aus verschiedenen Staaten, im Mittelpunkt stehen. Dabei treten zusätzliche Rechtsfragen auf. Um welche es sich handelt und wie sie gelöst werden, soll hier dargestellt werden.

Ziel des Buches ist es, in die bei internationalen Handelsgeschäften auftretenden Rechtsprobleme einzuführen. Literaturhinweise sollen den Einstieg in eine vertiefte Auseinandersetzung mit den jeweiligen Themenbereichen erleichtern.

Die Darstellung behandelt ausgewählte Rechtsprobleme und Beispielfälle ohne jeden Anspruch auf Vollständigkeit.

Auch wenn dabei die streitfallorientierte Betrachtung und damit die Falllösung nach Anspruchsgrundlagen häufig Ausgangspunkt von Überlegungen ist, wird auch auf die Gestaltung von internationalen Handelsverträgen eingegangen. Diese sogenannte kautelarische Perspektive zeichnet sich vor allem durch ihre Zukunftsorientierung, durch ihr Denken in Regelungsmustern und durch die Berücksichtigung von Handlungsalternativen und ihren Konsequenzen aus. Internationales Wirtschaftsrecht, zu dem das Recht der internationalen Handelsgeschäfte gehört, wird in diesem Zusammenhang vor allem als politisch und wirtschaftlich bedingter Ordnungsrahmen begriffen, der den Beteiligten umfassende Gestaltungsspielräume und Anregungen zur Verfolgung ihrer wirtschaftlichen aber auch sonstigen Interessen bietet.

Das Buch versucht Grenzen zu überschreiten. Es stellt in Anlehnung an englische, niederländische und US-amerikanische Vorbilder das internationale Handelsgeschäft in den Mittelpunkt und betrachtet seine völker-, europa-, international-privat-, zivil-, handels-, kartell-, strafrechtlichen und zivilprozessualen Aspekte.

Diese vierte Auflage wurde um ein neues Kapitel über den internationalen Transportvertrag ergänzt. Vereinzelt haben wir darüber hinaus Umformulier-

rungen zur Klarstellung oder aus didaktischen Gründen vorgenommen. Zudem wurden neue Gesetzgebungsakte oder deren Entwürfe, etwa im Bereich des Verbraucherkaufrechts und Kartellrechts, die Incoterms® 2010, die aktuelle Rechtsprechung insbesondere im Bereich der EuGVVO sowie die Literatur der letzten beiden Jahre eingearbeitet.

Auch diesmal hoffen die Verfasser auf eine wohlwollende Aufnahme dieser 4. Auflage.

Pforzheim, im Januar 2012

*Rainer Gildeggen  
Andreas Willburger*

# beck-shop.de

## Inhaltsübersicht

Vorwort zur 4. Auflage .....	V
Inhaltsverzeichnis .....	IX
Abkürzungsverzeichnis .....	XIX
Allgemeine Literaturhinweise .....	XXV
<b>I. Einleitung Internationale Handelsgeschäfte .....</b>	<b>1</b>
<b>II. Der internationale Warenkauf .....</b>	<b>5</b>
A. Überblick .....	5
B. Das anwendbare Recht .....	6
C. Das Internationale Privatrecht des Warenkaufs .....	10
D. Das UN-Kaufrechtsübereinkommen .....	27
E. INCOTERMS .....	58
F. Die internationale Produkthaftung .....	76
G. Dokumente beim internationalen Warenkauf .....	101
H. Die Zahlungssicherung beim internationalen Warenkauf .....	105
I. Liefer- und Einkaufsbedingungen und der internationale Warenkauf .....	123
J. Der internationale Warenkauf jenseits des CISG .....	131
K. Internationale Verbraucherkaufverträge .....	133
L. Die vertragliche Gestaltung internationaler Kaufverträge .....	142
<b>III. Der internationale Transportvertrag .....</b>	<b>153</b>
A. Überblick .....	153
B. Die wichtigsten Rechtsquellen .....	154
C. Der Beförderungsvertrag im internationalen Straßengüterverkehr (CMR) .....	157
D. Internationaler Multimodaler Transport .....	167
E. Transportversicherungen .....	170
F. Zur Gestaltung von Transportverträgen .....	170
G. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	171
<b>IV. Der internationale Anlagenvertrag .....</b>	<b>173</b>
A. Überblick .....	173
B. Definition und Typen des Anlagenvertrages .....	174
C. Anwendbares Recht, Rechtsquellen und Musterverträge .....	176
D. Rechtsfragen im Vorfeld von Anlagenverträgen .....	179
E. Klauseln in Anlagenverträgen .....	186
F. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	207



<b>V. Internationale Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge</b>	209
A. Überblick und Erscheinungsformen	209
B. Der Handelsvertretervertrag	211
C. Der Vertragshändlervertrag	223
D. Der Konsignationslagervertrag	237
<b>VI. Internationale Lizenzverträge</b>	239
A. Überblick	239
B. Patent-, Know-how- und Markenschutz	240
C. Wirtschaftsvertragliche Gestaltungen	254
D. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise	263
<b>VII. Grenzüberschreitende Rechtsdurchsetzung</b>	265
A. Überblick	265
B. Internationale Handelsstreitigkeiten vor nationalen Gerichten	265
C. Internationale Handelsstreitigkeiten vor Schiedsgerichten	287
D. Konsequenzen für die Vertragsgestaltung	299
<b>Stichwortverzeichnis</b>	301

# beck-shop.de

## Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur 4. Auflage .....	V
Inhaltsübersicht .....	VII
Abkürzungsverzeichnis .....	XIX
Allgemeine Literaturhinweise .....	XXV
<b>I. Einleitung Internationale Handelsgeschäfte .....</b>	<b>1</b>
<b>II. Der internationale Warenkauf .....</b>	<b>5</b>
A. Überblick .....	5
B. Das anwendbare Recht .....	6
1. Die Bedeutung der Frage nach dem anwendbaren Recht ....	6
2. Auslandsbezug .....	8
3. Internationales Einheitsrecht und IPR .....	9
C. Das Internationale Privatrecht des Warenkaufs .....	10
1. Grundprinzipien .....	10
a) Internationaler Entscheidungseinklang als Ideal des Internationalen Privatrechts .....	10
b) Internationales Privatrecht als nationales Recht .....	10
c) Die Grundregel .....	11
2. Die Rechtsquellen des deutschen Internationalen Privatrechts der schuldrechtlichen Verträge .....	12
a) Überblick .....	12
b) Die Rechtswahlfreiheit, Art. 3 Rom I-VO .....	13
c) Art. 4 Rom I-VO .....	15
d) Verbraucher-, Arbeits-, Beförderungs- und Versiche- rungsverträge .....	17
e) Der Geltungsbereich des auf den Vertrag anzuwendenden Rechts, Artt. 10, 12 Rom I-VO .....	17
f) Eingriffsnormen, Art. 9 Rom I-VO .....	19
g) Der Ordre Public Vorbehalt, Art. 21 Rom I-VO .....	19
h) Zusammenfassung: Das auf vertragliche Schuldverhält- nisse anwendbare Recht .....	20
3. Das Kollisionsrecht der Schuldverträge in anderen Staaten und Regionen .....	21
a) Zum Kollisionsrecht der USA .....	21
b) Die Interamerikanische Konvention von Mexiko über das auf internationale Verträge anwendbare Recht .....	22
4. Das Problem des Kollisionsrechts .....	23

5.	Konsequenzen für die Vertragsgestaltung .....	24
a)	Die ausdrückliche Rechtswahl .....	24
b)	Die detaillierte Vertragsgestaltung .....	25
c)	Rechtsvergleichendes zur Vertragsgestaltung .....	25
6.	Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	27
D.	Das UN-Kaufrechtsübereinkommen .....	27
1.	Überblick .....	27
2.	Der Anwendungsbereich .....	28
3.	Formfragen .....	32
a)	Das Prinzip der Formfreiheit .....	32
b)	Schriftform internationaler Kaufverträge .....	34
c)	Schriftformklauseln .....	34
4.	Der Vertragsschluss .....	36
5.	Die Pflichten und Rechtsbehelfe des Käufers und des Verkäufers im Überblick .....	41
6.	Die Rechte des Käufers .....	41
a)	Die Pflichtverletzung als Voraussetzung der Käuferrechte .....	41
b)	Der Anspruch auf Lieferung .....	43
c)	Das Recht auf Nachbesserung .....	44
d)	Das Recht auf Minderung .....	44
e)	Ersatzlieferung bei wesentlicher Vertragsverletzung .....	45
f)	Vertragsaufhebung bei wesentlicher Vertragsverletzung ..	46
g)	Die Zuspätlieferung .....	48
h)	Teillieferung; teilweise Pflichtverletzung .....	49
i)	Der Schadensersatzanspruch .....	50
j)	Die Untersuchungs- und Rügepflicht .....	52
k)	Rechtsmängel .....	54
l)	Verjährungsfragen .....	54
7.	Die Rechte des Verkäufers .....	55
a)	Zahlung des Kaufpreises; Abnahme der Ware .....	55
b)	Vertragsaufhebung .....	55
c)	Zurückbehaltungsrechte .....	55
d)	Zinsen .....	56
e)	Der Schadensersatzanspruch .....	57
8.	Hinweise für die Vertragsgestaltung .....	57
9.	Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	58
E.	INCOTERMS .....	58
1.	Überblick .....	58
2.	Die einzelnen Klauseln der Incoterms® .....	60
3.	Zur Wahl der passenden INCOTERM .....	66
4.	Das Zusammenspiel von INCOTERMS und CISG .....	67
5.	Praxisprobleme .....	67
6.	Textauszug aus den Incoterms® 2010 .....	68
7.	Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	76
F.	Die internationale Produkthaftung .....	76

1. Überblick .....	76
2. Das anwendbare Recht .....	79
a) Das Fehlen von Internationalem Einheitsrecht .....	79
b) Das Kollisionsrecht der Produkthaftung .....	80
3. Europäisches Produkthaftungsrecht und nationale Produkthaftungsrechte .....	82
a) Die europäische Produkthaftungsrichtlinie .....	82
b) Deutsches Produkthaftungsrecht .....	84
c) Andere europäische Produkthaftungsrechte .....	87
d) Die US-amerikanische Produkthaftung .....	88
e) Produkthaftung in Japan .....	95
f) Produkthaftung in China .....	96
g) Sonstige Produkthaftungsrechte .....	97
4. Die Unmöglichkeit umfassender Haftungsausschlüsse .....	97
a) Rechtslage in Deutschland .....	97
b) Rechtslage in den USA .....	98
c) Rechtslage in sonstigen Ländern .....	98
d) Zusammenfassung .....	98
5. Internationales Produkthaftungsmanagement .....	98
6. Vertragsklauseln zur Produkthaftung .....	99
7. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	100
G. Dokumente beim internationalen Warenkauf .....	101
1. Überblick .....	101
2. Versandpapiere .....	101
a) Das Konnossement .....	101
b) Der Ladeschein .....	102
c) Der Frachtbrief und vergleichbare Transportdokumente .....	102
3. Transportversicherungspapiere .....	102
4. Zollpapiere .....	103
5. Handelspapiere .....	104
6. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	104
H. Die Zahlungssicherung beim internationalen Warenkauf .....	105
1. Überblick .....	105
2. Vorauszahlungen, Anzahlungen, „Cash against Documents“, Zahlungsziele o.ä. ....	106
3. Der nicht-dokumentäre Zahlungsverkehr – clean payment ..	108
4. Der Wechsel .....	109
5. Dokumenteninkasso .....	110
6. Das Dokumentenakkreditiv .....	111
a) Überblick .....	111
b) Die Abwicklung eines Dokumentenakkreditivs .....	111
c) Die Rechtsquellen .....	114
d) Erscheinungsformen des Akkreditivs .....	114
e) Ausgewählte Rechtsprobleme .....	115
7. Bankgarantien .....	116

8. Patronatserklärungen .....	116
9. Der Eigentumsvorbehalt im internationalen Wirtschafts- verkehr .....	116
10. Forfaitierung .....	120
11. Exportkreditversicherungen .....	121
12. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	122
I. Liefer- und Einkaufsbedingungen und der internationale Warenkauf .....	123
1. Überblick .....	123
2. Die wirksame Einbeziehung von Allgemeinen Einkaufs- und Lieferbedingungen .....	124
a) Überblick .....	124
b) Das anwendbare Recht .....	124
c) Die Einbeziehung nach UN-Kaufrecht .....	126
d) Sonderproblem Abwehrklauseln .....	129
3. Besondere Einbeziehungsregelungen .....	130
4. Die Inhaltskontrolle von Allgemeinen Einkaufs- und Lieferbedingungen .....	130
a) Das anwendbare Recht .....	130
b) Der Prüfungsmaßstab .....	130
5. Konsequenzen für die Praxis .....	131
6. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	131
J. Der internationale Warenkauf jenseits des CISG .....	131
1. Überblick .....	131
2. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	133
K. Internationale Verbraucherkaufverträge .....	133
1. Überblick .....	133
2. Das Fehlen von Einheitsrecht .....	134
3. Das Kollisionsrecht der Verbraucherverträge .....	134
4. Das europäische Verbraucherrecht der Kaufverträge .....	136
a) Überblick .....	136
b) Die Richtlinie 2011/83/EU betreffend den Verbraucher- schutz im Falle von außerhalb von Geschäftsräumen geschlossenen Verträgen und über den Verbraucherschutz bei Vertragsabschlüssen im Fernabsatz .....	136
c) Die Richtlinie 93/13 EWG über missbräuchliche Klauseln in Verbraucherverträgen .....	139
d) Die Richtlinie 1999/44/EG über bestimmte Aspekte des Verbrauchsgüterkaufs und der Garantien für Verbrauchs- güter .....	140
e) Zusammenfassung .....	141
5. Außereuropäisches Verbraucherrecht .....	141
6. Die Gestaltung von Geschäftsbedingungen für internatio- nale Verbraucherkaufverträge .....	141
7. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise .....	142

L. Die vertragliche Gestaltung internationaler Kaufverträge . . . . .	142
1. Überblick . . . . .	142
2. Funktionen des Vertrages und Konsequenzen . . . . .	142
3. Kaufvertragstypen . . . . .	143
4. Die wesentlichen Regelungsgegenstände eines internationalen Warenkaufvertrages . . . . .	144
5. Ein Vertragsmuster . . . . .	145
6. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise . . . . .	151
<b>III. Der internationale Transportvertrag . . . . .</b>	<b>153</b>
A. Überblick . . . . .	153
B. Die wichtigsten Rechtsquellen . . . . .	154
1. Überblick . . . . .	154
2. Schiene/Eisenbahn . . . . .	154
3. Straße/LKW . . . . .	155
4. Luft/Flugzeug . . . . .	155
5. Wasser/Schiff . . . . .	155
6. Multimodal . . . . .	156
7. Zur Vielzahl der Abkommen zum internationalen Einheitsrecht im Transportbereich . . . . .	156
8. Kollisionsrecht . . . . .	156
9. Nationales Recht . . . . .	157
C. Der Beförderungsvertrag im internationalen Straßengüterverkehr (CMR) . . . . .	157
1. Überblick . . . . .	157
2. Der Anwendungsbereich der CMR . . . . .	158
3. Der Beförderungsvertrag und die wesentlichen Pflichten der Parteien . . . . .	160
4. Der Frachtbrief . . . . .	161
5. Rechte und Pflichten des Empfängers . . . . .	161
6. Leistungsstörungen und Haftung des Frachtführers . . . . .	162
7. Verjährung von Ansprüchen . . . . .	167
D. Internationaler Multimodaler Transport . . . . .	167
E. Transportversicherungen . . . . .	170
F. Zur Gestaltung von Transportverträgen . . . . .	170
G. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise . . . . .	171
<b>IV. Der internationale Anlagenvertrag . . . . .</b>	<b>173</b>
A. Überblick . . . . .	173
B. Definition und Typen des Anlagenvertrages . . . . .	174
C. Anwendbares Recht, Rechtsquellen und Musterverträge . . . . .	176
D. Rechtsfragen im Vorfeld von Anlagenverträgen . . . . .	179
1. Vorbereitende Gutachten und Verträge . . . . .	179
2. Die Auswahl des Vertragspartners durch Ausschreibungen oder Vertragsverhandlungen . . . . .	180

3. Ausschreibungen	180
a) Typen, Ziele und Grundstruktur von Ausschreibungsverfahren	180
b) Die Rechtsquellen des Vergaberechts	182
4. Vertragsverhandlungen	183
a) Überblick	183
b) Der Letter of Intent und ähnliche Vereinbarungen	183
5. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise	186
E. Klauseln in Anlagenverträgen	186
1. Die wesentlichen Regelungsthemen eines Anlagenvertrages	186
2. Die Parteibezeichnung und Zustellklauseln (Parties to the Contract and Notification)	187
3. Präambeln (Preamble)	187
4. Definitionsklauseln (Definitions)	187
5. Leistungsbeschreibung und Qualitätsgarantien (Description of Works and Quality Guarantee)	188
6. Preis und Zahlungsbedingungen (Price and Payment Conditions)	189
a) Möglichkeiten der Preisbestimmung	189
b) Bonuszahlungen	190
c) Währungsfragen	190
d) Zahlungsbedingungen	190
7. Mitwirkungspflichten (Cooperation)	191
8. Verzögerungen und Verlängerungen der Fertigstellungszeit (Delays and Suspension)	192
9. Fertigstellung und Abnahme (Completion, Taking-Over)	192
10. Gefahrtragung (Passing of Risk)	193
11. Mängelhaftung (Liability for Defects)	194
12. Sicherheiten (Securities)	194
13. Patent- und Know-how-Lizenzen	196
14. Höhere Gewalt Klauseln (Force Majeure)	196
15. Haftungsausschlüsse und Begrenzungen für Schäden und Folgeschäden (Limitation of Liability)	197
16. Pauschalierter Schadensersatz und Vertragsstrafe-Klauseln (Liquidated Damages and Penalty Clauses)	199
17. Regelungen zur Vertragsanpassung (Change Order Clauses/Variations)	200
18. Kündigungsklauseln (Termination Clauses)	202
19. Streitschlichtungsmechanismen (Dispute Settlement Provisions)	203
20. Rechtswahlklauseln (Choice of Law Clauses)	205
21. Salvatorische Klausel	206
22. Vertragsabschluss und Unterschriften (Contract Formation and Signatures)	206
F. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise	207

<b>V. Internationale Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge</b>	209
A. Überblick und Erscheinungsformen	209
B. Der Handelsvertretervertrag	211
1. Internationales Einheitsrecht	211
2. Internationales Privatrecht (Kollisionsrecht)	212
3. Harmonisiertes Recht in Europa	212
4. Nationale Rechte	213
5. Wichtige Regelungen des Handelsvertreterrechts	214
a) Pflichten des Handelsvertreeters	214
b) Der Provisionsanspruch	215
c) Die Beendigung des Handelsvertretervertrages	216
d) Der Ausgleichs- oder Schadensersatzanspruch	217
e) Das nachvertragliche Wettbewerbsverbot	219
f) Inhaltskontrolle von Handelsvertreterverträgen	220
g) Handelsvertreterverträge und Kartellrecht	220
6. Die vertragliche Gestaltung von Handelsvertreterverträgen	221
C. Der Vertragshändlervertrag	223
1. Überblick	223
2. Rechtsquellen und anwendbares Recht	225
a) Rechtsquellen	225
b) Das anwendbare Recht	225
3. Vertragshändlervertrag und Europäisches Kartellrecht	226
a) Art. 101 AEUV und der Vertragshändlervertrag	226
b) Rechtsfolgen des Kartellverstoßes	229
4. Rechte und Pflichten der Parteien eines Vertragshändler- vertrages	230
5. Praktische Konsequenzen	233
6. Die vertragliche Gestaltung eines Vertragshändlervertrages	234
7. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise zum Handelsvertreter- und Vertragshändlervertrag	237
D. Der Konsignationslagervertrag	237
1. Überblick	237
2. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise	238
<b>VI. Internationale Lizenzverträge</b>	239
A. Überblick	239
B. Patent-, Know-how- und Markenschutz	240
1. Überblick	240
2. Die Grundstrukturen des Patent-, Know-how- und Markenschutzes	240
a) Das Patent	240
b) Der Know-how Schutz	241
c) Die Marke	242
3. Das internationale Patent- und Markenrecht	243
a) Überblick: Territorialität und Konsequenzen	243



b) Das GATT 1994.....	244
c) Das Pariser Verbandsübereinkommen, PVÜ.....	245
d) Das Übereinkommen zur Errichtung der Weltorganisation für geistiges Eigentum (WIPO) vom 14. Juli 1967.....	246
e) Der Vertrag über die internationale Zusammenarbeit auf dem Gebiet des Patentwesens vom 19. Juni 1970, Patent Cooperation Treaty, PCT.....	246
f) Der Patentrechtsvertrag vom 2. Juni 2000, Patent Law Treaty, PLT.....	246
g) Das Übereinkommen über die Erteilung europäischer Patente vom 5. Oktober 1973, Europäisches Patentübereinkommen, EPÜ.....	246
h) Übereinkommen über das europäische Patent für den gemeinsamen Markt vom 15. Dezember 1975, Gemeinschaftspatentübereinkommen, GPÜ.....	247
i) Das EU-Patent.....	247
j) Das ergänzende Schutzzertifikat.....	248
k) Der Schutz von biotechnologischen Erfindungen.....	248
l) Internationale Regelungen für Marken.....	248
m) Europäische Regelungen für Marken.....	248
n) Exkurs: Der Erschöpfungsgrundsatz und Parallelimporte.....	251
4. Konsequenzen für Patentierungs- und Markenstrategien ...	253
C. Wirtschaftsvertragliche Gestaltungen.....	254
1. Überblick.....	254
2. Geheimhaltungsvereinbarungen.....	254
a) Know-how Sicherung im Vertragsverhandlungsstadium .	254
b) Know-how Sicherung in laufenden Vertragsbeziehungen	257
3. Verträge über gewerbliche Schutzrechte, insbesondere Lizenzverträge.....	257
a) Die Patentveräußerung.....	257
b) Der reine Patentlizenzvertrag.....	258
c) Patent- und Know-how-Lizenzverträge.....	260
d) Markenlizenzverträge.....	262
D. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise.....	263
<b>VII. Grenzüberschreitende Rechtsdurchsetzung.....</b>	<b>265</b>
A. Überblick.....	265
B. Internationale Handelsstreitigkeiten vor nationalen Gerichten .	265
1. Die wesentlichen Fragestellungen.....	265
2. Die Rechtsquellen des Internationalen Zivilverfahrensrechts	266
3. Die internationale Zuständigkeit.....	269
a) Überblick.....	269
b) Die wesentlichen Regelungen der EuGVVO.....	273
c) Der allgemeine Gerichtsstand.....	273
d) Der Gerichtsstand des Erfüllungsortes.....	273

e) Zuständigkeit bei Verbrauchersachen . . . . .	275
f) Der Gerichtsstand der unerlaubten Handlung . . . . .	277
g) Ausschließliche Gerichtsstände . . . . .	278
h) Gerichtszuständigkeit aufgrund Vereinbarung . . . . .	278
i) Mehrere Gerichtsstände . . . . .	280
j) Beachtung ausländischer Rechtshängigkeit . . . . .	281
k) Ablehnung der forum non conveniens Lehre und der anti suit injunction in Europa . . . . .	281
l) Internationale Zuständigkeit nach der ZPO . . . . .	282
4. Das auf das Gerichtsverfahren anwendbare Recht . . . . .	282
5. Anerkennung und Vollstreckung von ausländischen Zivil- urteilen . . . . .	282
a) Überblick . . . . .	282
b) Der Ordre-Public-Vorbehalt . . . . .	284
c) Rechtliches Gehör . . . . .	284
d) Unvereinbare Entscheidungen . . . . .	285
e) Internationale Anerkennungszuständigkeit . . . . .	285
f) Verbürgung der Gegenseitigkeit . . . . .	285
g) Zusammenfassung . . . . .	286
6. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise . . . . .	286
C. Internationale Handelsstreitigkeiten vor Schiedsgerichten . . . . .	287
1. Überblick . . . . .	287
2. Die Vorteile und Risiken der Schiedsgerichtsbarkeit . . . . .	287
3. Die Rechtsquellen der internationalen Handelsschieds- gerichtsbarkeit . . . . .	291
4. Die Schiedsgerichtsvereinbarung . . . . .	294
5. Die Schiedsfähigkeit des Streitgegenstandes . . . . .	295
6. Die Form der Schiedsgerichtsvereinbarung . . . . .	295
7. Das Schiedsverfahren . . . . .	297
8. Der Schiedsspruch . . . . .	297
9. Die Überprüfbarkeit des Schiedsspruchs . . . . .	298
10. Die Vollstreckung des Schiedsspruchs . . . . .	298
11. Ergänzende und vertiefende Literaturhinweise . . . . .	298
D. Konsequenzen für die Vertragsgestaltung . . . . .	299
<b>Stichwortverzeichnis . . . . .</b>	<b>301</b>