

Internationale Wirtschaftsbeziehungen

von
Prof. Dr. Eckart Koch

3., vollständig überarbeitete und erweiterte Auflage

Internationale Wirtschaftsbeziehungen – Koch

schnell und portofrei erhältlich bei beck-shop.de DIE FACHBUCHHANDLUNG

Thematische Gliederung:

Außenwirtschaft, Entwicklung – Außenwirtschaft, Entwicklung – Volkswirtschaftslehre

Verlag Franz Vahlen München 2006

Verlag Franz Vahlen im Internet:

www.vahlen.de

ISBN 978 3 8006 3357 9

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Inhaltsübersicht	vii
Abbildungsverzeichnis	xvii
Abkürzungsverzeichnis	xxi

1. Buch: Internationale Handelsbeziehungen

Teil I: Welthandel und Welthandelsregionen

1. Die Entwicklung des Welthandels	5
1.1 Historische Anmerkungen	5
1.2 Umfang und Entwicklung des Welthandels mit Sachgütern	6
1.3 Regionale Anteile am Welthandel	8
1.4 Internationaler Dienstleistungshandel	12
1.5 Die Leistungsbilanz	16
1.6 Exkurs: Terms of Trade	17
1.7 Internationaler Tauschhandel	19
2. Der deutsche Außenhandel	23
2.1 „Made in Germany“	23
2.2 Die Entwicklung des Außenhandels	25
2.2.1 Exporte	26
2.2.2 Importe	28
2.3 Die deutsche Leistungsbilanz	29
2.4 Die Warenstruktur des Außenhandels	32
2.4.1 Exporte	32
2.4.2 Exkurs: Rüstungsexporte	33
2.4.3 Importe	35
2.5 Die Handelspartner	37
3. Ausgewählte Welthandelsregionen	39
3.1 Internationale Integration und Regionalisierung	39
3.1.1 Integrationsformen	39
3.1.2 Integrationswirkungen	41
3.2 Die Europäische Union	43
3.2.1 Die außenwirtschaftliche Verflechtung der EU	45
3.2.2 Internationale Kooperation	46
3.2.2.1 Mittel- und Osteuropa	47
3.2.2.2 Mittelmeerraum	49
3.2.2.3 EFTA und EWR	50
3.2.2.4 Südostasien	52
3.2.2.5 Nordamerika	53
3.2.2.6 Lateinamerika	53
3.3 Mittel- und Ost-Europa	55
3.4 Ost- und Südostasien	57
3.4.1 Verschiebung der interkontinentalen Handelsströme	57
3.4.2 Integrationstendenzen in Asien	59
3.4.3 Die weltwirtschaftliche Bedeutung des asiatisch-pazifischen Wirtschaftsraums	64
3.5 Nordamerika und Lateinamerika	65
3.6 Entwicklung und Ausblick	69

Teil II: Begründung und Beurteilung von Außenhandelsbeziehungen

4. Gründe für Außenhandelsbeziehungen	73
4.1 Nicht-Verfügbarkeiten von Gütern	73
4.1.1 Eingeschränkte Verfügbarkeit von Produktionsfaktoren	73
4.1.2 Gestörter oder alternativer Einsatz von Produktionsfaktoren	76
4.1.3 Subjektive Nicht-Verfügbarkeiten	77
4.2 Kosten- und Preisunterschiede	78
4.2.1 Absolute Kostenvorteile	78
4.2.2 Komparative Vorteile	79
4.2.3 Ursachen für Kostenunterschiede	83
4.2.3.1 Überblick	83
4.2.3.2 Produktionskosten und Produktivitäten	84
4.2.3.3 Unterschiedliche Faktorausstattung	88
4.2.4 Alternativen zu Importen	91
4.3 Ansätze zur Erklärung von Exporten	92
4.4 Intra-industrieller Handel	94
4.5 Transnationale Unternehmen	96
5. Beurteilung von Außenhandelsbeziehungen	100
5.1 Vorteile des Außenhandels	100
5.1.1 Nationale Vorteile	100
5.1.1.1 Vorteile von Exporten und Exportüberschüssen	100
5.1.1.2 Vorteile von Importen und Importüberschüssen	101
5.1.2 Internationale Vorteile	102
5.2 Nachteile des Außenhandels	104
5.2.1 Nationale Nachteile	104
5.2.1.1 Abhängigkeit als Kernproblem	104
5.2.1.2 Nachteile von Exporten und Exportüberschüssen	105
5.2.1.3 Nachteile von Importen und Importüberschüssen	106
5.2.2 Internationale Nachteile	109
5.2.2.1 Ungleiche Verteilung der Vorteile	109
5.2.2.2 Umwelt- und Gesundheitsprobleme	111
5.2.2.3 Krisenverschärfung	112
5.2.2.4 Probleme unfairen oder illegalen Handels	113
5.3 Strukturelle Auswirkungen von Außenwirtschaftsbeziehungen	114
5.3.1 Positive Effekte	114
5.3.2 Negative Effekte	115

Teil III: Nationale Handelspolitik

6. Importpolitik	121
6.1 Freihandel oder Protektionismus?	121
6.2 Zölle als Instrument der Protektion	124
6.2.1 Wirkungen von Zöllen	124
6.2.1.1 Schutzwirkungen	124
6.2.1.2 Ertragswirkungen	126
6.2.1.3 Abwehr von Protektionismus Dritter	127
6.2.2 Zollarten	131
6.3 Nicht-Tarifäre Handelshemmnisse	132
6.3.1 Mengenbeschränkungen	135
6.3.2 Selbstbeschränkungsabkommen	137
6.3.3 Administrative Behinderungen	139
6.3.3.1 Willkürliche Nutzung von Ermessensspielräumen	139
6.3.3.2 Zusatzgebühren und Abfertigungspraxis	139
6.3.3.3 Zusätzliche Importbedingungen	140
6.3.3.4 Staatliche Auftragsvergabe	140
6.3.4 Technische und rechtliche Normen	141

6.3.5 Subventionen	141
6.3.6 Ursprungsregelungen und „local content“	143
6.3.7 Sonstige Beschränkungen	144
6.4 Beurteilung des Protektionismus	146
7. Exportpolitik	148
7.1 Gründe für Exportförderung	148
7.2 Allgemeine Verbesserung der Produktionsbedingungen für Exportunternehmen	149
7.3 Direkte Exportförderung	150
7.3.1 Institutioneller Rahmen	150
7.3.2 Exportvorbereitung: Bereitstellen von Informationen	151
7.3.2.1 „Drei Säulen der Exportförderung“	151
7.3.2.2 Sonstige Informationsmöglichkeiten	152
7.3.3 Exportanbahnung	153
7.3.3.1 Messieförderung	153
7.3.3.2 Sonstige Unterstützungsmaßnahmen	154
7.3.4 Exportdurchführung	155
7.3.4.1 Risikoabsicherung durch Exportgewährleistungen	155
7.3.4.2 Exportfinanzierung	157
7.3.5 Beurteilung und Anregungen	158
7.4 Weitere Formen der Exportförderung	158
7.5 Exportbeschränkungen	159

Teil IV: Internationale Handelspolitik und Entwicklungsländer

8. Internationale Handels- und Wettbewerbspolitik	165
8.1 Internationale Handelspolitik zwischen Freihandelspolitik und Protektionismus	165
8.2 Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen (GATT)	167
8.2.1 Die Rolle des GATT	167
8.2.2 Welthandelsrunden	168
8.2.3 Ergebnisse der Uruguay-Runde	169
8.2.3.1 Abbau von Protektionismus	170
8.2.3.2 Vereinbarungen zum internationalen Dienstleistungshandel	170
8.2.3.3 Urheberrechtsschutz	171
8.2.3.4 Schutz handelsbezogener Investitionen	173
8.2.3.5 Vereinbarung zur Subventionsvergabe	174
8.2.3.6 Fazit	174
8.2.4 Weitere Abkommen	175
8.3 Die Welthandelsorganisation WTO	176
8.3.1 Rolle der WTO	176
8.3.2 Streitschlichtungsverfahren	176
8.3.3 Die Doha Runde	178
8.3.4 Regionalintegrationen und die WTO	182
8.4 Elemente einer internationalen Wettbewerbsordnung	183
8.4.1 Wettbewerbsregeln für Unternehmen	184
8.4.2 Wettbewerbsregeln für Staaten	187
8.4.3 Umweltstandards und Sozialstandards	189
8.4.3.1 Umweltstandards	190
8.4.3.2 Sozialstandards	193
9. Die Entwicklungsländer im Welthandel	197
9.1 Strukturen und Entwicklungen	197
9.1.1 Exportanteile	197
9.1.2 Exportstrukturen	199
9.1.3 Preisentwicklung von Rohstoffen	200
9.1.4 Entwicklung der Terms of Trade	205
9.1.5 Die UNCTAD	206
9.1.6 Folgen und Lösungsansätze	208

9.2 Handelspolitische Vereinbarungen mit Entwicklungsländern	212
9.2.1 Allgemeine Zollpräferenzen	212
9.2.2 Lomé-Abkommen	216
9.2.2.1 Handels- und agrarpolitische Vereinbarungen	216
9.2.2.2 Beurteilung der Lomé-Abkommen	220
9.2.3 Das Abkommen von Cotonou	221
Teil V: Direktinvestitionen und internationale Wettbewerbsfähigkeit	
10. Internationale Investitionen	225
10.1 Die Entwicklung der Direktinvestitionen	225
10.2 Lohnveredelung	230
10.3 Deutsche Direktinvestitionen	231
10.3.1 Deutsche Direktinvestitionen im Ausland	231
10.3.2 Ausländische Direktinvestitionen in Deutschland	236
10.4 Internationale Investitionspolitik	237
11. Internationale Wettbewerbsfähigkeit	241
11.1 Definition und Probleme	241
11.2 Politikautonomie und Globalisierung	242
11.3 Unternehmensspezifische Wettbewerbsfähigkeit	245
11.4 Strukturelle Wettbewerbsfähigkeit und Standortpolitik	245
11.4.1 Allgemeine politische Voraussetzungen (Metaebene)	247
11.4.2 Makroökonomische Stabilität (Makroebene)	248
11.4.3 Interventionistische Wettbewerbspolitik (Mesoebene)	251
11.4.4 Unterstützung von Clustern	253
11.5 Standort Deutschland: Einige Aspekte	255
11.6 Ansätze zur Stärkung des Standorts	258

2. Buch: Internationale Währungs- und Finanzbeziehungen

Teil VI: Zahlungsbilanz und außenwirtschaftliches Gleichgewicht

12. Die Zahlungsbilanz	265
12.1 Grundlagen: Bedeutung, Definition und Aufbau	265
12.2 Die Leistungsbilanz	267
12.3 Die Kapitalbilanz	272
12.4 Die Devisenbilanz	274
12.5 Exkurs: Die Auslandsposition der Deutschen Bundesbank	275
12.6 Sonstige Positionen der Zahlungsbilanz	276
12.6.1 Vermögensübertragungen	276
12.6.2 Statistisch nicht aufgliederbare Transaktionen (Restposten)	276
12.7 Außenwirtschaftliches Gleichgewicht	277
12.7.1 Der Ausgleich der Zahlungsbilanz	277
12.7.2 Folgen längerfristiger Ungleichgewichte	278
12.7.3 Gleichgewichtskonzepte	279
12.7.3.1 Devisenbilanzkonzept	279
12.7.3.2 Handelsbilanz- und Außenbeitragskonzept	279
12.7.3.3 Leistungsbilanzkonzept	279
12.8 Zahlungsbilanzkorrektur und Zahlungsbilanzfinanzierung	280
13. Außenwirtschaftliches Ungleichgewicht am Beispiel der USA	282
13.1 Die Entwicklung der amerikanischen Leistungsbilanz	282
13.2 Ursachen des amerikanischen Zahlungsbilanzungleichgewichts	285
13.2.1 Exportschwäche als zentrales Problem	285
13.2.2 Ungleichgewicht zwischen inländischem Spar- und Kreditvolumen	286
13.2.3 Investitionen, Produktivität und Wettbewerbsfähigkeit	292
13.3 Folgen für die Weltwirtschaft	294

Teil VII: Wechselkurse und Weltwährungsordnung

14. Wechselkurse und Wechselkurssysteme	303
14.1 Währungskonvertibilität und Devisenbewirtschaftung	303
14.2 Wechselkurse	305
14.3 Wechselkurssysteme	308
14.3.1 Flexible Wechselkurse	310
14.3.2 Feste Wechselkurse	313
14.3.2.1 Systemelemente	313
14.3.2.2 Interventionen	314
14.3.2.3 Paritätsänderungen	317
14.3.3 Varianten fester Wechselkurssysteme	318
14.3.3.1 Crawling Peg (gleitende Parität)	318
14.3.3.2 Korbbindung	319
14.3.3.3 Zielzonen	319
14.3.3.4 Currency Board	320
14.4 Fallstudie Argentinien	322
14.5 Vergleich der Wechselkurssysteme	326
14.5.1 Vorteile fester Wechselkurse	326
14.5.2 Vorteile flexibler Wechselkurse	327
14.5.3 Fazit	328
15. Der IWF und das Bretton-Woods-System	330
15.1 Das Bretton-Woods-System	330
15.2 Der Internationale Währungsfonds (IWF)	333
15.2.1 Struktur	333
15.2.2 Allgemeine Aufgaben und Funktionen	335
15.2.3 Finanzierung und Kreditgewährung	338
15.2.4 Argentinien und der IWF	344
15.3 Exkurs: Die Weltbankgruppe	345
15.4 Krise und Zusammenbruch des Bretton-Woods-Systems	348
15.5 Währungsreserven und Sonderziehungsrechte	353

Teil VIII: Die Liberalisierung der Währungsbeziehungen

16. Die Neuordnung des internationalen Währungssystems	359
16.1 Derzeitige Wechselkursregelungen	359
16.2 Internationale währungspolitische Kooperation	359
16.3 Neuere Ansätze zur Stabilisierung der Wechselkurse	365
16.4 Sind Blockabsprachen realistisch?	368
16.5 Elemente einer globalen Währungs- und Finanzarchitektur	369
16.5.1 Reform der IWF-Strategie	370
16.5.2 Verstärkte Verantwortung des privaten Sektors	373
16.5.3 Verbesserung der Frühwarnsysteme	375
16.5.4 Verstärkung der Finanzmarktaufsicht	376
16.5.5 Temporäre Wiedereinführung von Kapitalverkehrsbeschränkungen	378
16.5.5.1 Direkte Kapitalverkehrsbeschränkungen	379
16.5.5.2 Indirekte Kapitalverkehrsbeschränkungen	380
17. Die Globalisierung der Finanzmärkte	383
17.1 Internationale Finanzmärkte	383
17.2 Internationale Finanztransaktionen	385
17.2.1 Entwicklung	385
17.2.2 Induzierte Finanztransaktionen	386
17.2.3 Autonome Finanztransaktionen	387
17.2.3.1 Kurzfristige Finanzströme	388
17.2.3.2 Langfristige Finanztransaktionen	390

17.3 Voraussetzungen und Merkmale der Globalisierung	390
17.3.1 Euromärkte	391
17.3.2 Liberalisierung des Kapitalverkehrs	393
17.3.3 Deregulierung der Finanzmärkte	394
17.3.4 Informations- und Kommunikationstechnologie	395
17.3.5 Finanzinnovationen	396
17.4 Probleme der Finanzmarktentwicklung	401
17.5 Finanzplatz Deutschland	406

Teil IX: Europäische Währungszusammenarbeit

18. Das Europäische Währungssystem (EWS)	411
18.1 Der Europäische Wechselkursverbund	411
18.2 Entwicklung und Grundprinzipien	413
18.3 Die Europäische Währungseinheit (ECU)	415
18.4 Weitere Elemente	417
18.5 Beurteilung des EWS	420
19. Die Europäische Wirtschafts- und Währungsunion	423
19.1 Liberalisierung des Kapitalverkehrs	423
19.2 Wirtschaftspolitische Kooperation	424
19.3 Die Entwicklung der Europäischen Wirtschafts- und Währungsunion	430
19.3.1 Die erste Stufe	430
19.3.2 Die zweite Stufe	431
19.3.3 Die dritte Stufe	434
19.4 Die Europäische Zentralbank	438
19.4.1 Funktion und Aufgaben	438
19.4.2 Die Geldpolitik der EZB	440
19.5 Der Europäische Wechselkursmechanismus (WKM II)	444
19.6 Der evolutionäre Ansatz als Entwicklungsalternative	445
19.7 Folgen der währungspolitischen Integration	446

Teil X: Die Entwicklungsländer im internationalen Kapitalverkehr

20. Die Auslandsverschuldung der Entwicklungsländer	453
20.1 Situation und Indikatoren der Auslandsverschuldung	453
20.2 Ursachen	462
20.2.1 Interne Ursachen	462
20.2.2 Externe Ursachen	464
20.3 Lösungsansätze für Verschuldungsprobleme	466
20.3.1 Finanztechnische Instrumente	466
20.3.1.1 Umschuldung	466
20.3.1.2 Schuldenreduzierung	467
20.3.1.3 Schuldentausch	473
20.3.2 Wirtschaftsreformen	476
20.3.2.1 Stabilisierungsprogramme	476
20.3.2.2 Strukturanpassungsprogramme	477
20.3.2.3 Ergebnisse und Zusatzaspekte	480
21. Kapitalmärkte in Entwicklungsländern	484
21.1 Private Kapitaltransfers in Entwicklungsländer	485
21.2 Emerging Markets	486
21.3 Elemente der Kapitalmarktentwicklung	489
21.4 Probleme privater Kapitalströme in Emerging Markets	492
21.4.1 Allgemeine Risiken und Gefahren	492
21.4.2 Internationale Währungs- und Finanzkrisen	494
21.5 Die Asienkrise	500

Inhaltsverzeichnis

XV

21.5.1 Überblick über die Ursachen der Krise	500
21.5.1.1 Ökonomische Ursachen	500
21.5.1.2 Politische Ursachen	502
21.5.2 Folgen und Lösungsansätze	505
21.5.3 Anmerkungen zur Rolle des IWF	512
Literaturverzeichnis	515
Sachverzeichnis	529

