



M&A – Kaufpreisanpassungsklauseln

REFERENTEN



Stefan Götzen

Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Partner,
Financial Advisory/M&A Transaction Services,
Deloitte GmbH WPG, Düsseldorf



Dr. Martin Neuhaus

Rechtsanwalt, Partner, Noerr PartG mbB, Düsseldorf



Dr. Harald Selzner

Rechtsanwalt, Partner, Noerr PartG mbB, Düsseldorf

TEILNEHMER

Leiter und Mitarbeiter der Abteilungen Recht und M&A in Unternehmen, Rechtsanwälte mit dem Schwerpunkt M&A/Gesellschaftsrecht

INHALT

Zu den Grundfragen jedes privaten Unternehmenskaufs gehört die Frage, ob der Kaufpreis fest oder variabel gestaltet wird. Das Seminar gibt Ihnen einen Überblick über die marktüblichen Kaufpreisanpassungsmodelle und Entscheidungshilfen zur Wahl der richtigen Anpassungsparameter. Hierbei werden die in der Praxis verwandten Klauseln im Einzelnen erläutert und ihre jeweiligen Vor- und Nachteile anhand von Übungsbeispielen aufgezeigt.

TERMINE | ORTE

- FR 26.11.21 Live-Webinar** | Virtueller Raum (Microsoft Teams)
- FR 01.04.22 München** | Novotel München City
- MI 09.11.22 Frankfurt** | Maritim Hotel Frankfurt

ZEIT

Präsenz-Seminar: 09:00 – 17:00 Uhr | 6,5 Zeitstunden nach § 15 FAO

Live-Webinar: 1. Block: 09:30 – 12:00 Uhr,

2. Block: 12:30 – 15:00 Uhr | 5 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

599,- € zzgl. gesetzl. MwSt. (Präsenz-Seminar)

449,- € zzgl. gesetzl. MwSt. (Live-Webinar)

FLEXIBEL – UNSERE LIVE-WEBINARE



Interaktion garantiert!

Auch in unseren Live-Webinaren können Sie Ihre Fragen stellen, sich mit Teilnehmern und Referenten austauschen! Mit Ihrem Mikrofon, gegebenenfalls einer Webcam sind Sie aktiv im Live-Webinar mit dabei.

Unsere Live-Webinare finden via Microsoft Teams statt. Weitere Infos und technische Hinweise zu Microsoft Teams finden Sie unter beck-seminare.de/live-webinare

THEMEN

- **Informationsasymmetrien und Veränderungen bis zum Vollzug als Treiber für eine nachträgliche Kaufpreisanpassung**
 - Wirtschaftliche Lage des Zielunternehmens
 - Finanzielle Lage des Zielunternehmens
 - Externe (Markt-)Parameter
- **Überblick über die im Markt anzutreffenden Kaufpreisanpassungsmodelle**
- **Die einzelnen Anpassungsparameter**
- **Typische Struktur einer stichtagsbezogenen Kaufpreisanpassungsklausel**
- **Optimale Definition der Bilanzparameter aus Käufer- und Verkäufersicht**
 - Argumente des Verkäufers
 - Argumente des Käufers
 - Festlegung der Bezugsgrößen
- **Vorkehrungen gegen Kaufpreismanipulationen durch den Verkäufer**
- **Die Stichtagsbilanz**
- **Das Locked Box-Modell**
- **Alternative Instrumente zur bilanzbezogenen Kaufpreisanpassung**
 - Confirmatory Due Diligence
 - Material Adverse Change-Klauseln
 - Gewährleistungen
 - Conduct of Business-Klauseln
 - Nicht bilanzbezogene und externe Parameter
- **Sonderprobleme beim Erwerb von Konzernteilen**
 - Einfluss von Liefer- und Abnahmeverträgen
 - Einfluss der Herauslösung aus einem Konzern/Transitional Services
- **Festlegung von Preisen für zukünftige Transaktionen**
(z. B. Optionen mit Fälligkeit in einigen Jahren)
- **Earn-Out- und Mehrerlösklausel**
 - Rechtliche Ausgestaltung
 - Problematik und Lösungsansätze aus der Sicht der Praxis

ANMELDUNG

IF

Teilnehmer (Vor-, Zuname) _____

Position / Beruf _____

Firma (Rechnungsadresse) _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum / Unterschrift _____

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuztem Seminar an.

Anmeldung:

Shop: beck-seminare.de/0072

Fax: (089) 381 89-547

E-Mail: seminare@beck.de

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon (089) 381 89-503**