



Sommerlehrgang Vertragsgestaltung

Verhandlung – Gestaltung – Durchsetzung



REFERENTEN



Peter Poleacov

Rechtsanwalt, Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht, Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht, INN.LAW® – Innovative Lawyers, Düsseldorf



Dr. Jens-Christian Posselt

Rechtsanwalt und Wirtschaftsmediator, Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht, Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht, Hamburg



Dr. Helge Steinweg

Syndikusrechtsanwalt, Deutsche Telekom AG, Bonn

TEILNEHMER

Fach- und Führungskräfte, die mit der Verhandlung und Gestaltung von Wirtschaftsverträgen befasst sind, Contract Manager, Unternehmensjuristen, Rechtsanwälte

INHALT

Für den dauerhaften wirtschaftlichen Erfolg eines Unternehmens ist eine effektive Vertragsgestaltung, die unnötige Risiken und Kosten vermeidet, zwingend! Auf diesem Sommerlehrgang vermitteln Ihnen versierte Praktiker das notwendige Rüstzeug für Ihre erfolgreiche und rechtssichere Vertragsgestaltung. Hierbei werden Sie für rechtliche Fallstricke sensibilisiert und erhalten wichtige Gestaltungstipps. Praxisrelevante Vertragsklauseln werden unter Einbeziehung der neuesten Rechtsprechung intensiv besprochen und durch zahlreiche Formulierungsbeispiele und Praxistipps ergänzt.

TERMIN | ORT

MI-FR 04.-06.09.24 München Courtyard by Marriott |
München City Ost

ZEIT

1. Tag: 10:00 – 18:00 Uhr, 2. Tag: 09:00 – 17:00 Uhr,
3. Tag: 09:00 – 15:00 Uhr | 17,5 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

1.549,- € zzgl. gesetzl. MwSt.

THEMEN

■ **Vorvertragliche Pflichten und Vereinbarungen**

- Aufklärungspflichten
- Abbruch von Vertragsverhandlungen (national/international)
- Letter of Intent, Memorandum of Understanding etc.

■ **Allgemeine Geschäftsbedingungen**

- Abgrenzung zur Individualvereinbarung
- Einbeziehung von AGB (national/international)
- Kollision von Ein- und Verkaufsbedingungen (national/international)
- Inhaltskontrolle
- Rechtsfolgen bei Nichteinbeziehung und Unwirksamkeit
- Strategien zur Vermeidung der AGB-Problematik im B2B

■ **Vertragsgestaltung**

- Präambel
- Vertragstypen
- Leistungsbeschreibung
- Liefer- und Zahlungsbedingungen
- Beschränkung bzw. Erweiterung der Mängelgewährleistung
- Exit- und Änderungsklauseln
- Haftungsausschluss bzw. -beschränkung (inkl. Rechtsvergleich)
- Vertragsstrafen (inkl. Rechtsvergleich)
- Schiedsgerichtsvereinbarung

■ **Internationales Vertragsrecht**

- Anwendbares Vertragsrecht (Rom I VO)
- Gerichtsstand (Brüssel Ia VO)
- UN-Kaufrecht (CISG)

■ **Vertragsmanagement & Compliance**

■ **Praxistipps und Diskussion**

■ **Die Führung von Vertragsverhandlungen**

- Workshop mit vielen Praxisbeispielen
- Vorbereitung und Strukturierung von Verhandlungen
- Heuristiken und andere Leben aus der Verhaltensökonomie
- Einführung in die Prozessrisikoanalyse
- Die wichtigsten Verhandlungsstrategien

ANMELDUNG

IF

Teilnehmer (Vor-, Zuname) _____

Position / Beruf _____

Firma (Rechnungsadresse) _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum / Unterschrift _____

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuzter Veranstaltung an.

Anmeldung:

Shop: beck-seminare.de

E-Mail: seminare@beck.de

Fax: (089) 381 89-547

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon (089) 381 89-503**